

Comment optimiser les tournées commerciales et découvrir des gisements de croissance

Présentation

Créé en 2002, ALLODIAGNOSTIC est rapidement devenu **le 1er réseau intégré de diagnostiqueurs immobiliers de France**. Pour nos clients, nous assurons la **sécurité des personnes et des biens** grâce à la réalisation de tous les **diagnostics immobiliers** réglementaires pour la gestion des biens immobiliers avant transaction, mise en location, travaux ou démolition (amiante, DPE, Plomb, Electricité...).

Notre expertise et notre capacité à innover ont fait d'ALLODIAGNOSTIC un acteur reconnu au niveau national. La société compte aujourd'hui **230 salariés, une quarantaine d'implantations** en France métropolitaine et de nombreux challenges avec toujours en ligne de mire la protection des personnes et des biens.

Objectif

Renforcer la typologie et la connaissance clients afin de développer et optimiser nos tournées commerciales. Identifier des zones prioritaires de prospection.

Missions

Avec la montée en puissance du « canal web », la désintermédiation est en cours dans notre secteur d'activité. Cependant, les intermédiaires ou prescripteurs (agences immobilières, notaires...) restent les premiers apporteurs d'affaires du diagnostic immobilier. Développer et fidéliser ces partenariats sur le long terme demande une présence quasi-permanente de nos commerciaux sur le terrain. Afin de rendre le choix de nos visites commerciales plus pertinent et d'aider nos commerciaux dans l'analyse de leurs secteurs, nous souhaitons développer les outils d'aide à la décision géographique de diagnostic et d'étude de territoire en vue d'optimiser nos tournées commerciales. Pour ce faire et en amont, nous avons lancé une étude et souhaitons la continuer avec vous afin de :

- Classifier et positionner ces intermédiaires selon leur potentiel et leur proximité avec nos implantations ;
- Mieux définir le potentiel de chaque intermédiaire au sein de nos zones de chalandise ;
- Définir règles et récurrences de visite et de prospection commerciale par territoire ;

Contact

Arnaud ROUILLARD ou Viven LANDREAU

Tel : 02 85 401 004 / **06 24 34 16 17**

arouillard@allogdiagnostic.fr / vlandreau@allogdiagnostic.fr